Alcatraz EL CLUB PARTNER DEL

El espacio exclusivo para nuestra Comunidad de Partners

EL CLUB PARTNER DEL



Enero 2011

Alcatraz Solutions crea ***El Club del Partner***, un espacio dedicado a presentar las mejores y exclusivas Oportunidades a nuestros Socios de Negocio

En un intento por seguir ofreciendo las mejores Oportunidades que hagan crecer vuestros negocios, Alcatraz Solutions crea *El Club del Partner*; un espacio que periódicamente presentará Ofertas, Productos, Servicios y Soluciones exclusivas para nuestra Comunidad de Partners.

Desde esta Tribuna, os presentaremos todas aquellas Propuestas que resulten útiles a nuestros Socios de Negocio, tanto para vuestra vida profesional como para vuestra esfera personal.Con la creación del *Club del Partner* demostramos que a pesar de ser, ya, una referencia en la Gestión de la LOPD, gracias al 25% de Cuota de Mercado que acaparamos, seguimos trabajando en beneficio de nuestros más de 400 Socios de Negocio. Hemos ayudado a más de 60.000 Organizaciones a cumplir con sus obligaciones en materia de Protección de Datos y con Iniciativas como esta pretendemos que esta cifra se incremente mucho más.

Para más información sobre *El Club del Partner* no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través del correo electrónico clubpartner@alcatrazsolutions.com.

Leopoldo Mallo
Director General





Ahorra hasta un 15%* en el Consumo Eléctrico de tu Negocio

Como 1º Beneficio del Club os presentamos una atractiva Propuesta de Eficiencia Energética. Y es que Alcatraz Solutions ha llegado a un Acuerdo con el Grupo INNOVAPLUS por el que nuestros Partners podéis beneficiaros de un importante ahorro en el consumo eléctrico de vuestros negocios.

¿Quién es el GRUPO INNOVAPLUS?

El Grupo INNOVAPLUS es una Organización que acumula gran experiencia en la realización de una Gestión Óptima de los Costes Energéticos. Conocedor de la problemática específica del suministro eléctrico, que afecta a los miembros de nuestra Comunidad de Partners y de la actual situación del mercado eléctrico, como consecuencia de la política de liberalización del mismo; INNOVAPLUS debe su buen hacer a la experiencia derivada de la negociación de distintos Contratos con las Empresas Comercializadoras de Electricidad, adaptándolos a las peculiaridades de nuestro Colectivo.

¿Cuál es la situación del mercado?

A nadie se le escapa la especial situación que vive nuestro país. De un tiempo a esta parte, los medios de comunicación vienen haciéndose eco de las subidas de coste a las que se están viendo sometidos los Consumos Eléctricos realizados en base a las Tarifas de Último Recurso (TUR).

* Previo Estudio del actual Consumo Eléctrico de cada Partner y siempre y cuando reúna los requisitos necesarios para suscribir el Convenio.

Convierte el Freshlearning en tu Modelo de Negocio

Alcatraz Solutions te ofrece la oportunidad de convertirte en Partner de Training Channel acercando su amplia Oferta de Programas de Formación a tus Clientes. Con ésta Propuesta os ayudamos a incorporar una nueva línea de negocio, que nuestros Socios de Negocio veníais demandando de un tiempo a esta parte. Esta es, sin duda, la mejor constatación de que no hemos cesado en nuestro empeño de ayudaros a hacer crecer vuestros negocios.

Como si de una Cadena de Televisión se tratase, Training Channel edita Canales Temáticos de Formación, a través de Internet, con el fin de que los Alumnos puedan interactuar en tiempo real con los Profesores, independientemente de las distancias que existan entre ellos.

El Servicio de Training Channel integra las ventajas metodológicas y académicas de la formación presencial con la flexibilidad y reducción de costes de la formación e-learning para crear el Freshlearning: un servicio único, divertido y motivador que está revolucionando el mundo de la Formación.



trainingchannel Training Channel pone a disposición de todas las Empresas una formación de alto nivel a bajo coste; que permite a los Trabajadores afrontar con las habilidades necesarias las distintas situaciones a las que se enfrentan en sus puestos de trabajo.

¿Qué es el Freshlearning de Training Channel?

· Impartición de Clases en tiempo real y en directo, lo que permite a los Alumnos ver, hablar, escuchar o preguntar sus dudas al Instructor y al resto de los Asistentes en el mismo momento en el que se generan. Esto supone una dinámica de aprendizaje idéntica a la de la formación presencial.

y acceso a Internet de banda ancha para experimentar una nueva dimensión de aprendizaje interactivo con los Instructores.

· Acceso mediante Abono a los Contenidos emitidos en el Canal contratado.

· Formación de Alto nivel a bajo coste y Contenidos especializados por Canal.

· Programación de Contenidos anunciados con 4 meses de antelación en la Parrilla de Emisión.

El Servicio de Training Channel se estructura en dos Modalidades de Formación, complementarias entre sí:

Parrilla de Directo

Sometida a un horario y programación concreta, permanentemente actualizada y publicada con tres meses de antelación en . Esta Modalidad hace posible la interacción entre Profesor y Alumno en tiempo real.

Video tutoriales

En este caso estamos ante grabaciones bien hechas ad hoc para la Modalidad (Videoteca de Estudio), bien resultado de los Directos emitidos (Videoteca de Directo). La Videoteca está disponible los 365 días del año, 24 horas al día.



Factores diferenciales del Freshlearning de Training Channel

Training Channel es el resultado de la suma de las ventajas de la formación presencial con la flexibilidad y accesibilidad que brinda el e-learning; de ahí que reporte un importante número de Beneficios:

- Integra nuevas habilidades e ideas innovadoras.
- Los Trabajadores muestran una mayor predisposición para el aprendizaje.
- Contenidos amplios, flexibles y orientados al incremento de la Productividad.
- Ahorro de Costes.
- Abonos no nominativos.
- Producto innovador y que facilita la Conciliación.
- Inversión conocida en un Proyecto con garantías.
- Sistema, que cubre la necesidad de formación de las Empresas y mejora la Productividad.
- Orientación al Cliente y Calidad contrastada.

En caso de estar interesado, no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través del correo electrónico: clubdelpartner@alcatrazsolutions.com e infórmate sobre cómo convertirte en Partner y obtener grandes beneficios en un Sector que mueve más de 2.700 millones de euros anuales.

La Oferta de Training Channel

CANALES TEMÁTICOS

- Contenidos especializados para cada Canal.
- Programación de más de 2.000 horas anuales (Con un mínimo de 1.000 horas emitidas en directo).
- Amplio Horario (De Lunes a Jueves de 9:00 a 21:00; Viernes de 9:00 a 15:00).
- Instructores Certificados.
- Interacción total entre Profesores y Alumnos en los Cursos en Directo.

CANAL TECNOLÓGICO

- Dirigido a Profesionales TIC.
- Contenidos: Microsoft, CISCO, Oracle, SUN, Linux, etc., orientados hacia la Certificación Oficial de cada Fabricante

CANAL OFIMÁTICO

- Dirigido a Usuarios de Informática.
- Contenidos: Microsoft Office, Open Office, Photoshop, Dreamweaver, etc.

CANAL INGLÉS

- Dirigido a todas las personas que deseen comunicarse en Inglés.
- Contenidos basados en el Currículum Oficial de la Unión Europea.
- Niveles: Beginners, Intermediate y Advanced.



DESCUBRE EL FRESHLEARNING

¡Súbete a la nube del Freshlearning!

>> Con Training Channel mejoras la Productividad de tus Clientes con formación específica para sus Trabajadores con Programación en Directo y Video tutoriales.

>> Además, incrementarás tu facturación obteniendo una Alta Rentabilidad con un innovador Modelo de Negocio basado en la Formación con Tecnologías 100% Cloud Computing.

>> Atraerás a nuevos Clientes ofreciendo un Servicio único: el Freshlearning, diferenciándote de tu Competencia.

Si buscas resultados distintos, apuesta por Training Channel

>> Training Channel te facilita la entrada en un negocio que mueve más de 2.700 millones de euros al año. El Mercado de la Formación es, actualmente, uno de los negocios con mayor rentabilidad. Así, anualmente, se gestionan millones de euros en Formación Subvencionada. Training Channel asesora a sus Partners para obtener los mayores Beneficios.

>> Training Channel ha incrementado los Márgenes habituales del Sector TIC. Su Modelo de Negocio te permitirá lograr altas rentabilidades de manera muy sencilla.

>> Únete a la Red de Partners de Training Channel y conoce por qué Empresas como Movistar o Vodafone no han dudado en seleccionarnos como sus Proveedores en éste campo.

>> Tú también puedes ganar mucho dinero de una forma rápida y sencilla. Consigue la Certificación de Training Channel y comienza a disfrutar de un producto...

Exclusivo, comercializado solo por Partners Certificados.

Con Márgenes elevados.

Sencillo y sin complicaciones.

La Propuesta que os presentamos, de la mano de Training Channel, no es sino una muestra más del compromiso de Alcatraz Solutions para aportaros un sinfín de Beneficios exclusivos a nuestros más de 400 Partners; ayudándoos a ofrecer a vuestros Clientes un Servicio de Alto Valor Añadido.